

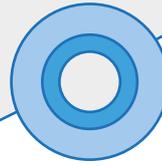
# EUROJURIS FRANCE,

le réseau de professionnels  
qui simplifie le droit

Dossier de presse



# ÉDITO



**SOPHIE CLANCHET,**  
présidente d'EUROJURIS FRANCE

**EUROJURIS FRANCE s'est développé à partir des valeurs d'excellence, de proximité et d'humanité.**

Depuis sa création en 1987, notre réseau a pour ambition d'accompagner les professionnels du droit dans le développement de leur activité et la modernisation de leurs pratiques, et ce pour garantir une qualité de service toujours améliorée à nos clients, qu'il s'agisse d'entreprises, de collectivités territoriales ou de particuliers.

De la mise en place de programmes de formation jusqu'aux échanges de savoir-faire en passant par la veille juridique, EUROJURIS FRANCE propose à tous ses membres des services qui leur permettent de développer leur croissance et les aide à devenir des entrepreneurs du droit.

A mon sens, c'est le défi que les professionnels du droit doivent relever aujourd'hui et notre vocation est de les accompagner dans cette direction : dans un marché en pleine mutation, les professionnels du droit doivent non seulement apprendre à gérer leur cabinet comme une véritable entreprise mais aussi être toujours plus innovants dans leurs pratiques. L'arrivée de nouveaux acteurs est une formidable opportunité pour imaginer de nouvelles manières de travailler au profit d'une valeur ajoutée toujours plus grande pour nos clients ! Dans ce contexte de transformation, nous travaillons pour redessiner les contours de la profession et faire d'EUROJURIS FRANCE un incubateur du droit, ouvert à tous ceux qui souhaitent inventer le droit de demain : un droit sur-mesure, de proximité et accessible à tous.

# Sommaire :

---

**EUROJURIS FRANCE,**  
le réseau  
d'accompagnement  
juridique de référence

**EUROJURIS FRANCE,**  
des expertises  
juridiques pointues

**EUROJURIS FRANCE,**  
un réseau d'entraide  
pour moderniser la  
pratique du droit





# EUROJURIS FRANCE,

## le réseau d'accompagnement juridique de référence

### UN RÉSEAU DE PLUS DE 1000 PROFESSIONNELS DU DROIT

**Fondé en 1987, EUROJURIS FRANCE** fédère plus de 1 000 professionnels du droit sur l'ensemble du territoire. Avec 120 cabinets d'avocats et 40 études d'huissiers répartis en France et dans les DOM-TOM, le réseau intervient sur l'ensemble des domaines du droit et pour tout type d'acteurs : collectivités, entreprises mais aussi particuliers. Le maillage d'EUROJURIS FRANCE correspond au dynamisme économique des régions, avec des implantations plus ou moins denses en fonction de l'activité et des besoins entrepreneuriaux locaux.

**+ de 1000**

AVOCATS, NOTAIRES ET HUISSIERS  
EN FRANCE ET DANS LES DOM-TOM

**120**

CABINETS D'AVOCATS

**40**

ETUDES D'HUISSIERS

**Résolument tourné vers l'avenir, EUROJURIS FRANCE** (anciennement nommé INTERJURIS) crée dès 2000 JURISMUS, réseau informel d'avocats de moins de 40 ans qui souhaitent développer leur culture européenne. La communauté JURISMUS FRANCE prend à bras le corps la problématique du management des cabinets de droit et organise chaque année des modules de formation sur deux journées pour apprendre à gérer un cabinet (management des équipes, conception de la stratégie, gestion de la finance, gouvernance, etc.). La même année, le réseau prend le virage du digital et lance une plateforme internet interactive innovante. Elle sera réformée en 2006 pour s'ouvrir au grand public et répondre aux attentes des justiciables. Engagé dans une démarche qualité forte, le réseau est la première association professionnelle à être certifiée ISO en 2001 et ratifiée en 2010 une Charte Honoraires et Transparence pour garantir aux clients de ses cabinets des prestations haut de gamme et sur-mesure.



Hauts-de-France  
Île-de-France  
Normandie  
Bretagne  
Pays de la Loire  
Centre-Val de Loire  
Nouvelle-Aquitaine  
Occitanie  
Auvergne-Rhône-Alpes  
Provence-Alpes-Côte d'Azur  
Bourgogne-Franche-Comté  
Grand-Est  
Corse

Réunion  
Martinique  
Guadeloupe  
Guyane  
Nouvelle Calédonie  
Mayotte



## UN RÉSEAU D'EXPERTS AU SERVICE DE LEURS CLIENTS

Le réseau, dont l'ambition est de simplifier le droit, privilégie une approche de proximité de l'exercice juridique. Avec 87 % des cabinets basés en province, les experts d'EUROJURIS FRANCE ont développé une connaissance pointue des problématiques locales : contraintes et opportunités des marchés régionaux, structuration du tissu économique et social, spécificités des secteurs d'activités, attentes de leurs clients, etc. Forts de cette connaissance unique du terrain, les experts EUROJURIS FRANCE peuvent donc agir au plus près des besoins de leurs clients et créer des solutions sur mesure et de qualité pour y répondre.

Des professionnels du droit présents dans plus de 100 villes françaises, pour un conseil et une justice de proximité



**Ce qui fait la force et la spécificité d'EUROJURIS FRANCE**, c'est son organisation en réseau. Le réseau est une structure agile qui nous procure un avantage compétitif majeur : il rend possible la mutualisation des compétences et l'optimisation des ressources tout en préservant notre ancrage de proximité avec nos clients. La conjugaison de ces deux éléments nous permet de proposer des prestations à haute valeur ajoutée et conçues sur-mesure pour chacun de nos clients.

**Sophie Clanchet,**  
*présidente d'EUROJURIS FRANCE*



## UNE APPROCHE HUMAINE DU DROIT

En plaçant le relationnel client au cœur du service juridique, EUROJURIS FRANCE se distingue également par son approche humaine du droit. Cette démarche se traduit en premier lieu par la taille des cabinets : les cabinets EUROJURIS FRANCE sont majoritairement de petites et moyennes structures, dont les effectifs équivalent à 50% à ceux de microentreprises et à 50% à ceux des PME. Par ailleurs, les professionnels membres du réseau ont tous en commun de partager les valeurs d'écoute, d'attention et de disponibilité. Un engagement fort qui se matérialise notamment par des déplacements fréquents chez leurs clients.



Chez EUROJURIS FRANCE, nous sommes convaincus que l'engagement relationnel est la clé de voûte du conseil de l'Avocat. Nous devons agir tels des coaches. Pour bien accompagner un client, il est nécessaire d'appréhender pleinement son secteur, ses enjeux et les contraintes auxquels il est confronté au quotidien. C'est dans cet état d'esprit que travaille chacun des membres du réseau et c'est ce qui nous permet de répondre de manière précise aux objectifs de notre interlocuteur.

**Benjamin English,**

*avocat à Saint-Brieuc et Vice-président du réseau EUROJURIS FRANCE*

## UN RÉSEAU INTERNATIONAL

En plus de couvrir l'intégralité du territoire français, EUROJURIS FRANCE bénéficie d'une large ouverture sur le monde à travers EUROJURIS INTERNATIONAL. Présent dans 50 pays, cette organisation se distingue comme le premier groupe de cabinets d'avocats indépendants en Europe : elle compte 650 cabinets et fédère plus de 6 000 avocats à travers le monde. Ce réseau d'envergure a été créé en 1993 par les réseaux français et belge.

**En premier lieu**, ce réseau offre la possibilité à ses membres de s'appuyer sur des experts de confiance à l'étranger pour accompagner leurs clients dans leur développement international : ouverture de succursales à l'étranger, problématiques familiales et / ou patrimoniales transfrontalières, etc.

**En second lieu**, il maximise les échanges de compétences entre experts juridiques et renforce le savoir-faire d'EUROJURIS FRANCE. Chaque année, EUROJURIS INTERNATIONAL organise plusieurs événements majeurs :

- **Les Practice Groups Days** : pendant plusieurs jours, des spécialistes juridiques sont réunis pour réfléchir à des problématiques métiers particulières et pour trouver ensemble des réponses innovantes
- **Le Congrès international** : chaque année au début de l'automne, les membres du réseau ont l'opportunité de se retrouver pour échanger sur le développement et la gestion de la profession et rencontrer des experts du monde entier. En 2015, le Congrès EUROJURIS a réuni 350 membres du monde entier.

6000

AVOCATS PRÉSENTS  
DANS LE MONDE

50

PAYS

650

CABINETS



En parallèle, le réseau EUROJURIS INTERNATIONAL met à la disposition des avocats de façon continue une documentation substantielle sur son site extranet et partage régulièrement des informations sur le réseau, à travers des formats variés : bulletins, séminaires, assemblées générales, etc.



# EUROJURIS FRANCE, des expertises juridiques pointues



## UN CONSEIL JURIDIQUE À 360°

**Les prestations d'EUROJURIS FRANCE** s'inscrivent dans le cadre d'une offre de services à 360° intégrant le conseil, la stratégie juridique, le règlement des litiges, le recouvrement, ainsi que les méthodes alternatives de règlement de conflits.



Droit  
des entreprises



Droit  
des collectivités  
territoriales



Droit  
des particuliers

**Outre la gestion du contentieux et l'activité judiciaire, l'Avocat est le conseil juridique le plus légitime du particulier, des collectivités et des entreprises.**

Consulté au démarrage des projets, il saura identifier les opportunités ainsi que les risques, assurer les recherches appropriées, fournir des recommandations, piloter la stratégie et organiser les ressources et l'infrastructure.





## UN CONSEIL JURIDIQUE À FORTE VALEUR AJOUTÉE

Justifiant d'expertises sectorielles, de la connaissance de conventions collectives spécifiques, et disposant d'un réseau de professionnels locaux, l'Avocat peut aisément agir tel un chef de projet. De plus, l'adhésion à un réseau pluridisciplinaire tel qu'EUROJURIS FRANCE lui permet de constituer des équipes projet ad'hoc avec les interlocuteurs adéquats, en France comme à l'étranger.

### **Des spécialistes qui interviennent auprès des entreprises :**

- Vie et gestion de l'entreprise : création, cession, fusion, acquisition, procédures fiscales
- Règlement de litiges et recouvrement
- Finances des entreprises
- Droit du travail et ressources humaines
- Contentieux : procédures collectives

### **Des spécialistes qui interviennent auprès des collectivités territoriales :**

- Droit de l'urbanisme : permis de construire, documents d'urbanisme, ouvrages et travaux publics
- Marchés publics
- Finances locales
- Droit de l'environnement

### **Des spécialistes qui interviennent auprès des particuliers :**

- Droit de la famille, droit du patrimoine
- Droit du travail
- Droit de la consommation
- Litiges civils, commerciaux, pénaux

Pour apporter des prestations haut de gamme et sur-mesure à ses clients, EUROJURIS FRANCE se distingue de la concurrence par un taux de spécialisation de ses experts : 30 % de ses avocats jouissent d'une spécialisation juridique, contre seulement 20 % en moyenne au niveau national.

Outre les 16 spécialités légales établies par les Instances de la Profession, 74 compétences sont ainsi référencées par EUROJURIS FRANCE. Des compétences spécifiques qui s'accompagnent d'une connaissance fine des secteurs d'activité de leurs clients : marché et conventions collectives du bâtiment, du commerce, de l'artisanat, etc.



- Il s'agit d'un avantage compétitif majeur qui permet aux professionnels du réseau de proposer des prestations pointues à leurs clients. Pour faciliter l'accès au droit, le site internet eurojuris.fr offre la possibilité aux justiciables de trouver le professionnel qui sera le plus à même de répondre à leur problématique via une recherche par spécialité, quel que soit l'endroit où il se trouve.

Autre élément attestant de l'engagement du réseau pour une haute qualité de services : l'ensemble des cabinets d'avocats EUROJURIS FRANCE sont encouragés à mettre en œuvre une démarche Qualité (certification ISO). Cette certification externe est validée annuellement par un organisme indépendant après un audit complet des cabinets. EUROJURIS FRANCE est la première organisation à être certifiée ISO en 2001.

**En vertu de la certification ISO 9001, EUROJURIS FRANCE encourage et accompagne ses adhérents dans le contrôle et l'amélioration en continu des pratiques suivantes :**

- L'écoute client (disponibilité, réactivité, anticipation des besoins)
- La qualité de l'organisation interne et l'adaptation des méthodes et outils au client
- L'adéquation et l'amélioration constante des compétences internes
- La recherche de la satisfaction client
- La sélection et l'évaluation des correspondants
- Le management stratégique du cabinet et ses objectifs
- La recherche de l'amélioration dans les prestations fournies.



La vocation d'EUROJURIS FRANCE est d'aider ses membres à optimiser leur performance, pour fournir à nos clients des prestations juridiques d'une qualité toujours accrue. C'est dans cette optique que nous avons engagé une démarche de certification de nos cabinets. Nous souhaitons être le réseau qui regroupe les meilleurs professionnels du droit du territoire et que notre nom devienne en lui-même un gage de qualité et d'engagement haut de gamme.

explique **Sophie Clanchet**

En parallèle, le réseau a mis en place en 2010 une charte exigeante à laquelle peuvent adhérer ses membres. Intitulé Charte Honoraires et Transparence, le document vise à garantir la transparence, la prévisibilité et l'adéquation des honoraires des professionnels EUROJURIS FRANCE avec les missions qui leur sont confiées. De quoi instaurer dès le premier rendez-vous une relation de confiance pérenne avec les clients.

## CHARTE HONORAIRES ET TRANSPARENCE



### • Engagement n° 1 : présentation des honoraires

Chaque cabinet EUROJURIS FRANCE dispose d'une fiche de présentation qui recense de façon exhaustive ses frais, honoraires ainsi que leur mode de calcul. Cette fiche est remise au client dès l'ouverture de son dossier et est accessible en continu via le site internet du cabinet.

### • Engagement n° 2 : conditions d'exercice de la prestation

Chaque cabinet EUROJURIS FRANCE s'engage à soumettre à ses clients, lors de l'ouverture de leur dossier, les conditions d'exercice de sa prestation, les ressources mises en œuvre pour l'honorer, les conditions de facturation des honoraires et une estimation du budget à prévoir, hors clients institutionnels.

### • Engagement n° 3 : information et prévisibilité des honoraires

Dès le premier rendez-vous, chaque cabinet EUROJURIS FRANCE prend l'initiative d'évoquer avec le client les modalités de fixation des honoraires qui seront pratiqués et s'engage, dans la mesure du possible, après analyse du dossier, à déterminer une fourchette dans laquelle les honoraires seront calculés.

### • Engagement n° 4 : facturation détaillée et régulière

Chaque cabinet EUROJURIS FRANCE s'engage pendant toute la durée de la procédure et à la fin de sa mission, à fournir à ses clients une ou plusieurs factures détaillant ses prestations. Au besoin, les prestations pourront également être détaillées sur fiche de diligences jointe aux factures. En parallèle, les clients sont en mesure d'exiger à tout moment un état des honoraires acquis par le cabinet EUROJURIS FRANCE.



# EUROJURIS FRANCE, un réseau d'entraide



## UN RÉSEAU QUI MODERNISE LA PRATIQUE DU DROIT

Comme bien d'autres secteurs, le secteur juridique a été touché par la crise économique, sociale et financière, un phénomène qui incite à la prudence, à la méfiance et au report des investissements de la part des clients. La faible croissance qui a touché les marchés français et européens a engendré une contraction de la demande juridique.



Une concurrence très vive s'est instaurée de fait parmi les acteurs juridiques pour faire face à la situation. Une offre de plus en plus compétitive s'est ainsi développée, tant à Paris qu'en province, et plus particulièrement en matière de droit des affaires.



En parallèle, le développement des solutions numériques a progressivement transformé les attentes des consommateurs et donné naissance à de nouvelles pratiques. Après l'émergence de nouveaux acteurs dans les secteurs du logement ou des transports, le secteur juridique a également entamé une mue avec le développement de legaltechs ou de start-up du droit. Ces sociétés proposent des services juridiques dématérialisés et automatisés à moindre coût grâce à la standardisation de documents juridiques notamment.

L'ensemble de ces éléments bouscule aujourd'hui le marché juridique.



## UN RÉSEAU D'ENTREPRENEURS DU DROIT

Les attentes des clients font également évoluer la profession. Ceux-ci souhaitent en effet désormais être davantage accompagnés par leur avocat, obtenir des conseils spécialisés d'un professionnel connaissant bien le secteur d'activité du client, capable ainsi de répondre à une problématique juridique dans un domaine de spécialité. Les prestations attendues en matière de conseil, de stratégie juridique, de méthodes pour le règlement de leurs conflits sont ainsi devenues plus importantes.

**EUROJURIS FRANCE** accompagne les professionnels du droit pour qu'ils puissent s'adapter à ces évolutions et engager leur transition (numérique, interprofessionnelle, etc.). En cela, le réseau travaille comme un incubateur des professions du droit.

### Ce qui est proposé à chacun des membres :

- Veille et partage d'informations juridiques sur des sujets d'actualité
- Mise à disposition de guides pratiques
- Echange de savoir-faire entre membres du réseau au sein de commissions spécialisées
- Organisation de think tanks : Cercle Loi pour l'Activité, Interprofessionnalité, Honoraires, TSAR Typologie des Structures et Avenir du Réseau, etc.
- Stratégies de développement : structures pluridisciplinaires, nouvelles technologies, recrutements, international, etc.
- Outils marketing : sites internet, papier à en-tête, etc.



## UN RÉSEAU DE FORMATION QUI PROPOSE DES PRESTATIONS JURIDIQUES D'EXCELLENCE

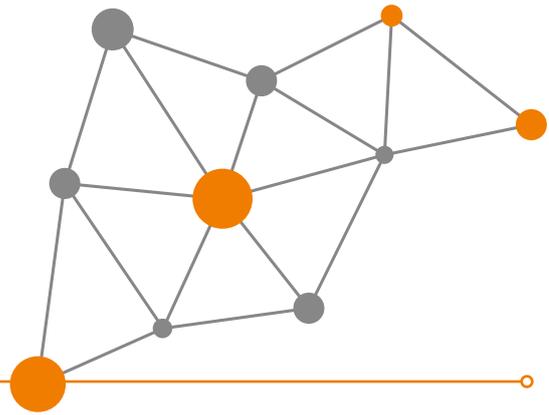
Depuis sa création, EUROJURIS FRANCE propose à ses membres une offre de formation continue pour les préparer aux mutations d'aujourd'hui et de demain. Plus de 40 séminaires juridiques sont ainsi organisés chaque année. Validées par le Conseil national des Barreaux, ces formations sont dispensées par des professeurs et consultants reconnus. Avec plus de 600 inscrits chaque année, elles permettent aux membres EUROJURIS FRANCE de maintenir un haut niveau de compétences pour qu'ils soient au fait des évolutions du droit et qu'ils puissent répondre toujours mieux aux attentes de leurs clients.

En parallèle, des commissions spécialisées ont été constituées au sein du réseau. Chacune d'entre elles travaille sur des thématiques particulières. Leurs réflexions permettent de partager les évolutions du droit sur ces sujets, d'échanger des savoir-faire et des expertises. Ces commissions permettent enfin d'assurer une veille législative sur de nombreux sujets et de proposer un appui technique aux avocats qui le souhaitent.

Enfin, **EUROJURIS FRANCE** propose des formations « Jeune Associé », soit une session de deux jours tous les deux ans, destinées à former les collaborateurs seniors ou les jeunes Associés au métier d'Associé.

### Les thématiques des commissions spécialisées :

- Stratégies procédurales : voies d'exécution, procédures civiles
- Modes alternatifs de résolution des conflits
- Droit de la famille, des personnes et de leur patrimoine
- Droit des sociétés, droit fiscal et droit douanier
- Entreprises et finances
- Droit du travail, de la sécurité sociale et de la protection sociale
- Droit immobilier
- Droit de l'environnement
- Propriété intellectuelle et industrielle
- Droit public
- Outils de travail européens
- Questions prioritaires de constitutionnalité



## UN RÉSEAU AU SERVICE DU DÉVELOPPEMENT DE L'ACTIVITÉ DE SES MEMBRES

EUROJURIS FRANCE favorise la création et le partage d'outils qui permettent à chacun des membres de gérer et de développer sa propre structure. En 2001, le réseau a ainsi déployé une plateforme digitale permettant à chaque cabinet d'administrer son site de façon autonome.

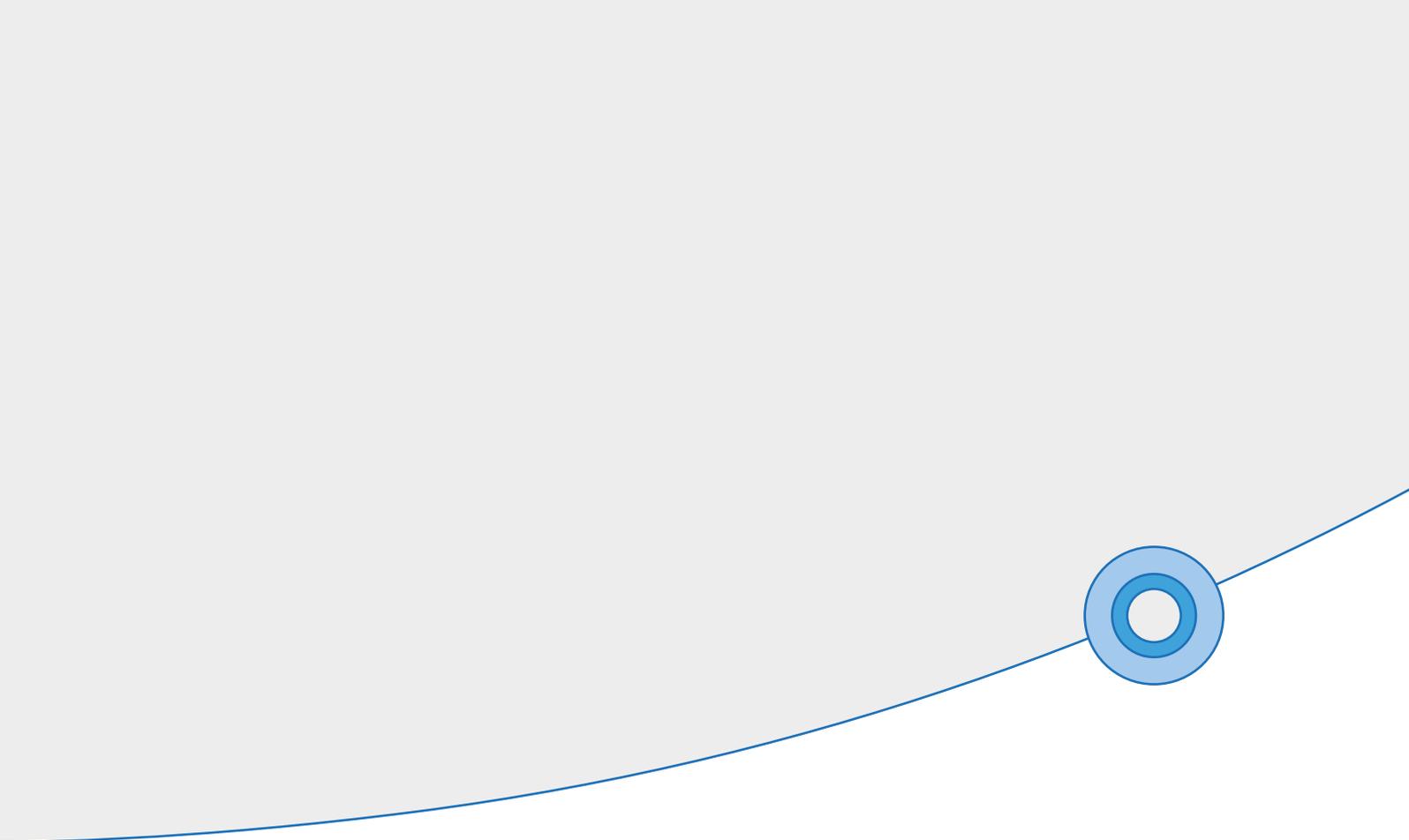
Des réflexions sont également menées en faveur du bon développement des structures et de la compétitivité des cabinets : stratégie, communication, outils de gestion, aide au management, etc. C'est ainsi que depuis 2013, le club des managers a été créé afin de proposer un espace privé d'échanges entre Associés et de former les membres sur des sujets de gestion et développement. Développement des réseaux sociaux, négociation raisonnée de Harvard, protection de l'information sensible, gestion de la productivité (Getting Things Done), développement commercial, sont quelques exemples de sujets de formation qui sont abordés au cours des 5 sessions annuelles du Club.

A l'occasion des Cercles Loi pour l'Activité ou lors du congrès annuel de l'association, les problématiques de gestion et de croissance des cabinets sont également abordées dans le but de définir des politiques de développement pour les professionnels du réseau : structures interprofessionnelles, transmission, recrutement, digitalisation, communication, etc.

### **PARTENAIRE D'OPEN LAW, LE PROGRAMME DU DROIT OUVERT**

En avril 2016, EUROJURIS FRANCE a rejoint le programme de co-création Open Law Le Droit Ouvert. Animé par les principaux acteurs de l'innovation juridique, ce laboratoire d'expérimentation vise à prototyper de nouveaux services et concepts de façon collaborative. Une démarche innovante et interprofessionnelle pour inventer le droit de demain





[www.eurojuris.fr](http://www.eurojuris.fr)

