



EUROJURIS  
FRANCE

Les Journées  
JURISMUS FRANCE

22 - 23 octobre 2009  
Château de  
Crécy-La-Chapelle  
(Ile-de-France)

Ouvert à tous les Avocats  
de moins de 40 ans

Avocats: négociier  
et devenir partenaire du client



# Le mot du Président

Mes chers confrères,

Nos Journées Rencontres, cette année, se dérouleront au Château de Crécy-la-Chapelle.

Ce lieu est tout aussi accueillant, convivial et charmant que notre précédent lieu de rencontre. Il est avant tout accessible facilement pour tous. Il vous suffira de vous rendre au siège d'Eurojuris France pour ensuite être conduit en carrosse vers notre lieu de villégiature.

## **Le thème de nos Journées Rencontres sera celui de la négociation.**

Tout Avocat, quel que soit son domaine d'intervention, est appelé à négocier de manière quotidienne. La négociation est au cœur de notre métier, qu'elle soit entreprise pour mettre un terme à un litige, pour éviter un contentieux ou pour conclure un contrat. L'Avocat négocie avec son adversaire, avec son contradicteur, avec le Juge, avec son Client.

Pourtant, alors que l'Avocat est formé pour rédiger des écritures ou pour plaider, il ne reçoit aucune formation pour savoir mieux négocier. Pourquoi ? Serait-ce parce que la négociation est innée chez l'Avocat ? Peut être que la négociation ne s'enseigne pas ?

## **En réalité, si le marchandage est inné pour chacun, la négociation ne l'est pas.**

Une négociation se prépare, elle doit être guidée par une stratégie pour parvenir à ses objectifs. Un tel travail, loin de la simple discussion du montant, renforce durablement les relations entre le Client et son Avocat. La négociation place en outre davantage l'Avocat au centre de l'activité de son Client.

Nous serons conduits, au travers de cas pratiques et d'ateliers ludiques, à nous familiariser avec ces techniques pour ensuite les appliquer dans nos cabinets.

J'espère ainsi que nous deviendrons de fins négociateurs et que cette découverte sera vectrice de croissance pour nos structures respectives.

Je souhaite vous compter nombreux à Crécy-la-Chapelle, étant précisé que les tenues de sport sont vivement recommandées pour pleinement profiter des lieux!

A très bientôt,



Olivier VIBERT  
IFL AVOCATS (PARIS)  
olivier.vibert@ifl-avocats.com

## **JURISMUS**

Communauté EUROJURIS des moins de 40 ans

Depuis 10 ans, EUROJURIS INTERNATIONAL propose aux plus jeunes de ses Membres un programme de formation, rencontres et stages à l'étranger.  
[www.jurismus.blogspot.com](http://www.jurismus.blogspot.com)

# Avocats: négociateur et devenir partenaire du Client

Votre formateur :

**Théo SPIESSER**

Cabinet Résultantes

*Défendre les intérêts de vos clients et les vôtres dans une stratégie à long terme*



Economiste de formation, Théo SPIESSER bénéficie d'un parcours de 20 ans, à des postes de direction dans des entreprises du secteur des services, du crédit et de la banque. Consultant depuis plus de 15 ans, il s'est spécialisé dans les domaines de la négociation, de la gestion des conflits et du management. Ces interventions concernent aussi bien la formation que l'accompagnement d'entreprise. Les sujets abordés vont de la relation conflictuelle jusqu'au contentieux en passant par la négociation contractuelle.

Avocat co-intervenant :

**Pascal HUGUENIN**

SCP Du Parc et Associés, DIJON

Ancien Conseil juridique,  
Pascal HUGUENIN est spécialiste  
en Droit fiscal et Droit des Sociétés.



# Lieu du séminaire



## Château de Crécy-La-Chapelle

*Au XIIème siècle, les seigneurs de La Chapelle occupent un château fort appelé alors Vignoly, situé à l'emplacement qui fut jusqu'à la révolution celui du château seigneurial, à l'ouest de l'Eglise.*

*Au XVIème siècle, le château se trouve dans un piteux état suite à l'invasion en 1563 des Reîtres, des excès des Guerres de religion et à l'usure du temps. Après la révolution, le château est inhabitable, en partie démoli et en parti ruiné, tous les signes de la Féodalité sont détruits (colombier, pont-levis, armoiries...). Le 2 avril 1777, F.E. Elie de Moustier épousait Louise Millet et devient propriétaire du château et de ses terres. C'est un de ses descendants, Audéric de Moustier, qui fit construire dans le style fastueux de l'époque, entre 1848 et 1850, le nouveau château sur une pente douce.*

### Le Château de Crécy-La-Chapelle

Au coeur de la Seine et Marne, ce Château, particulièrement bien desservi, conserve une taille humaine (50 chambres) propice aux échanges. Le thème du Château est la musique, à découvrir!

### Un pur moment de détente

Le terrain de 27 hectares et les équipements du Château permettent de nombreuses activités: Baby-foot, Badminton, Equitation, Fléchettes, Golf, Hammam, Hockey sur herbe, Javelot, Football, Parcours Santé, Pêche, Pétanque, Piano, Ping-pong, Piscine couverte, Tennis, Tir à l'arc, Volley-ball, VTT, etc.

### Le concept Châteauform

Dès votre arrivée, vous êtes « comme à la maison ».

Vous pouvez profiter de l'ensemble des prestations à volonté sans surcoût.



### Châteauform Crécy-La-Chapelle 77580 CRECY-LA-CHAPELLE

- 35 minutes de Paris
- 25 minutes de Roissy CDG
- 40 minutes d'Orly
- Gare Chessy (RER A, Disneyland)

N.B. Transferts prévus par EUROJURIS



Jeudi 22 octobre

11h00 Navette (option) au départ du Siège d'EUROJURIS (45, Quai des Grands Augustins - 75006 PARIS)

12h00 Arrivée des participants au Château de Crécy-la-Chapelle

12h30 Déjeuner de bienvenue

---

## 14h30 Ouverture des Journées Rencontres JURISMUS FRANCE

- Accueil par le Cabinet TOURAUT & ASSOCIES (MEAUX)
- Tour d'horizon du Réseau EUROJURIS  
*par Frank BROQUET, Président EUROJURIS FRANCE*
- Opportunités européennes  
*par François HERPE, Président JURISMUS INTERNATIONAL*
- Introduction à la Négociation et Auto-Diagnostic Négociateur  
*par Olivier VIBERT, Président JURISMUS FRANCE*



François DAUPTAIN  
SCPA TOURAUT & Associés

---

## 16h15 Tournoi JURISMUS inter-régions

Représentez votre région selon vos talents!  
Football, Tir à l'arc et Tennis.

Temps libre et détente dans les nombreuses infrastructures du Château



---

## 20h00 Soirée JURISMUS au Château

Apéritif Réseau - Rencontrez ou retrouvez vos Confrères

Dîner inspiré du Chef Jean-Pierre  
et soirée musicale



Vendredi 23 octobre

# Avocats: négociateur et devenir partenaire du Client

- 09h00 **La négociation, une affaire de personnes**  
Mise en situation
- 10h30 **Quel type de négociateur êtes-vous ?**
- Autodiagnostic
  - Les différents types de négociateurs et leurs caractéristiques
  - Forces et axes d'amélioration
  - Perception des interlocuteurs
- 11h15 **Les 7 règles d'or pour réussir une négociation**
- Identification et illustration
- 12h00 **Quelle est votre capacité à vous affirmer en négociation ?**
- Deuxième Autodiagnostic
  - La capacité à être assertif
  - Forces et axes d'amélioration
  - Perception des interlocuteurs
- 12h30 **Les 5 étapes de la préparation d'une négociation pour mettre toutes les chances de réussite de son côté.**
- L'analyse de la situation de négociation
  - La formalisation de l'objectif
  - La recherche de solutions
  - Déterminer une stratégie
  - Anticiper sur les tactiques possibles
- 13h00 **Déjeuner échange**
- 14h00 **L'application des 7 règles d'Or pour éviter un procès inutile**  
Etude de cas contentieux
- Quelle stratégie pour éviter d'aller au tribunal ?
  - Comment valoriser cette stratégie auprès de son client ?
  - Quelles conditions de mise en œuvre ?
  - Comment conseiller son client ?
  - Comment amener la partie adverse à négocier et sur quelles bases ?
- 14h45 **Tour de table - Débat**
- 15h30 **Clôture**

Animé par:

- **M. Théo SPIESSER**,  
Consultant en Techniques de Négociation  
Cabinet RESULTANTES
- **Me Pascal HUGUENIN**,  
Avocat au Barreau de DIJON  
SCP Du PARC et Associés

Formation continue Avocats

- Date de la formation: 23 octobre 2009
- Durée de la formation: 6h00
- Objectif de la formation:  
Formaliser et valoriser des techniques de négociation instinctives
- Nombre minimum de participants: 20

Toutes nos formations



[www.eurojuris.fr](http://www.eurojuris.fr)

« Le meilleur général  
est celui qui ne livre  
jamais bataille »

Sun Tzu

# Inscription

## Les Journées JURISMUS FRANCE

22 - 23 Octobre 2009  
Château de  
Crécy-La-Chapelle

Informations :  
Marjolaine RATIER  
Déléguée Générale  
01 46 33 07 19  
marjolaine.ratier@eurojuris.fr

EUROJURIS FRANCE  
45 Quai des Grands Augustins  
75006 PARIS  
tél: 01 46 33 07 19 - fax: 01 46 33 98 23  
www.eurojuris.fr

A faxer à EUROJURIS FRANCE  
avant le 10 octobre 2009  
fax: 01 46 33 98 23

NOM : ..... Prénom : .....

Cabinet : ..... Pays : .....

e-mail : .....

- Forfait **Tout Compris** Journées Jurismus : 340,00 €H.T.  
(du jeudi midi au vendredi après-midi)  
Comprend : Transferts Gare / Aéroport – Château, séance de travail du jeudi et formation du vendredi, déjeuners du jeudi et vendredi, dîner du jeudi, nuit jeudi au vendredi au Château de Crécy-La-Chapelle, accès gratuit et illimité à l'ensemble des activités du Château
- Forfait Journées Jurismus **sans hébergement** : 290,00 €H.T.  
(du jeudi midi au vendredi après-midi)  
Comprend : Séance de travail du jeudi et formation du vendredi, déjeuners du jeudi et vendredi, dîner du jeudi, accès gratuit et illimité à l'ensemble des activités du Château

### Réservation de navette

- €Car JURISMUS Aller : le jeudi 22 - Départ 11h (45 Quai des Grands Augustins – 75006 PARIS)
- €Navette Retour Château €RER A Chessy Marne-La-Vallée : le vendredi 23 – Départ du Château à 16h (arrivée à la station de RER A à 16h20 ; Chessy €Gare de Lyon 36 min)
- €Demande particulière – Navette Aéroport\*  
Arrivée : ... Aéroport (+terminal) : ..... Jour et heure : .....  
Départ : ... Aéroport (+terminal) : ..... Jour et heure : .....  
\*N.B. : nous proposerons des navettes groupées en fonction de vos horaires.

### Montant à régler

Nb. de congressistes : .....

Montant H.T. : .....

T.V.A. 19,6% : .....

Montant T.T.C. : .....

### Règlement: virement

(préciser le nom du congressiste)

• Depuis la France :  
BNPPARB PARIS ST ANDRE  
30004 01841 00010020747 83

• Depuis l'International  
FR76 3000 4018 4100 0100 2074 783  
BIC (Bank Identification Code) : BNP AFRPPRG  
ASSOCIATION EUROJURIS FRANCE

### Financement

Le financement de ce séminaire peut-être pris en charge par le : FIF-PL : 35-37 rue de Vivienne - 75083 Paris cedex 02 www.fifpl.fr.

Numéro de déclaration d'existence d'EUROJURIS FRANCE  
(à préciser dans votre dossier) :  
11 75 375 0575